

Détail de l'offre : TECHNICO COMMERCIAL H/F - SOLUTIONS D'ELEVAGE

<b>Recruteur</b>	MG Consultants
<b>Adresse</b>	13 avenue du parc Alata, Bâtiment 2, RDC, 60100 Creil
<b>Code postal</b>	60100
<b>Ville</b>	CREIL
<b>Référence</b>	MG 2850
<b>Titre de l'offre</b>	TECHNICO COMMERCIAL H/F - SOLUTIONS D'ELEVAGE
<b>Description de la mission</b>	<p>Rattaché(e) au Directeur Commercial France, vous travaillez en home-office avec des déplacements réguliers principalement en zone Sud-Est.</p> <p>Vos missions :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Vous effectuez des visites régulières chez nos distributeurs et partenaires pour promouvoir et former à l'utilisation de nos produits phares tels que la gamme SPEEDRITE/SIMCRO</li> <li>- Vous gérez les prises de commande et assurez la coordination commerciale et logistique avec notre siège à Beaune</li> <li>- Vous organisez et participez à des actions commerciales en propre ou avec nos partenaires distributeurs pour dynamiser nos ventes</li> <li>- Vous contribuez activement à l'atteinte des objectifs commerciaux en développant un réseau de distribution solide, tout en apportant un suivi personnalisé à nos partenaires</li> </ul>
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Télétravail total possible
<b>Description de la société</b>	<p>Vous avez une appétence pour les solutions d'élevage et souhaitez rejoindre une entreprise innovante et internationale ? Prenez part au développement d'un acteur clé du secteur AgriTech !</p> <p>Datamars, entreprise du secteur de l'AgriTech développe, fabrique et commercialise des solutions innovantes dédiées à l'élevage. Présente dans plus de 80 pays et avec plus de 2000 collaborateurs, cette entreprise se distingue par son expertise en traçabilité animale, monitoring bovin et équipements de clôture. Ils développent des systèmes intelligents pour collecter et analyser des données, facilitant ainsi la prise de décision pour les éleveurs et leurs partenaires. Datamars continue d'innover pour améliorer le quotidien des professionnels de l'élevage à travers le monde. Leurs outils sont utilisés par les éleveurs, les vétérinaires, coopératives, abattoirs... Plus d'info sur <a href="http://www.datamars.fr">www.datamars.fr</a> / <a href="https://fr.speedrite.com">https://fr.speedrite.com</a>.</p> <p>Dans le cadre du développement de l'offre de « Livestock Fencing Infrastructure » dédiée à l'équipement et la prévention des nuisibles sur les parcelles agricoles, Datamars France recherche :</p> <p>TECHNICO COMMERCIAL H/F - SOLUTIONS D'ELEVAGE</p> <p>Home office - Sud Est</p>
<b>Localisation</b>	AUVERGNE RHONE-ALPES
<b>Code localisation</b>	Auvergne
<b>Pays</b>	France
<b>Description du profil</b>	<p>Issu(e) d'une formation Bac+2 à Bac+5 en production animale/commerce/vente, vous avez une première expérience commerciale réussie dans un environnement lié à l'élevage et possédez de bonnes connaissances en productions animales.</p> <p>Vous démontrez une aisance dans le conseil et l'accompagnement des distributeurs et des techniciens des filières élevage. Vous avez une appétence pour les nouvelles technologies et solutions numériques en élevage.</p> <p>Agile et débrouillard(e), vous avez le sens du service client. Autonome et organisé(e), vous savez gérer et optimiser votre temps pour être efficace. Vous êtes curieux(se) et sociable.</p>
<b>Expérience</b>	1/2 ans
<b>Profil</b>	Ingénieur Commercial France/Export
	Technico-commercial
<b>Secteur</b>	Production animale