

Recruteur	Inspire RH
Adresse	23 RUE MONT CESAR
Code postal	60930
Ville	BAILLEUL-SUR-THERAIN
Référence	24D1733316103
Titre de l'offre	Chargé(e) d'affaires agricoles
Description de la mission	<p>Vos missions seront les suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Prospection et développement commercial : identifier et contacter de nouveaux clients agricoles, présenter les solutions photovoltaïques et conclure des ventes. Répondre aux prospects entrants. • Gestion de portefeuille clients : maintenir des relations solides avec les clients existants, comprendre leurs besoins et proposer des solutions adaptées. • Suivi de projets : coordonner avec les équipes techniques pour garantir la satisfaction client de la signature à l'installation. • Support technique : collaborer avec les bureaux d'études et fournir un soutien continu aux clients. • Produire les études et les devis à même de satisfaire la demande des prospects, dans les critères définis par Sunelis. • Participation à des événements : représenter SUNELIS lors de salons et événements régionaux pour promouvoir leurs solutions.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Télétravail partiel possible
Rémunération	40 K Euro/an
Description de la société	<p>Envie de contribuer à un projet innovant et durable tout en développant votre carrière ? Sunelis vous offre l'opportunité de rejoindre une équipe engagée dans une mission passionnante : accélérer la transition énergétique dans le secteur agricole.</p> <p>Créée en 2008, Sunelis s'est rapidement imposée comme le spécialiste du photovoltaïque au Nord de Paris. L'entreprise se distingue par son engagement envers la durabilité et la responsabilité environnementale. Le siège social, situé à Fretin (59), reflète ces valeurs avec un bâtiment bas carbone et une infrastructure respectueuse de l'environnement.</p> <p>Forte de plus de 10 ans d'expérience dans le domaine du photovoltaïque, l'entreprise accompagne ses clients à chaque étape de leurs projets, de la conception à la maintenance, en passant par l'installation. L'équipe de Sunelis se compose d'environ 90 personnes, dont des couvreurs installateurs et des électriciens spécialisés en photovoltaïque, garantissant ainsi des prestations de haute qualité.</p> <p>Sunelis est en pleine croissance et cherche à renforcer son équipe commerciale, actuellement composée de 5 personnes, pour mieux répondre à la demande croissante de ses clients dans le secteur agricole.</p> <p>Inspire RH (cabinet de recrutement) accompagne Sunelis dans le recrutement d'un(e) :</p>
Localisation	Chargé(e) d'affaires agricoles – dpts 51 / 10 / 55
Code localisation	Grand Est
Pays	Champagne-Ardenne
Description du profil	<p>France</p> <p>Le profil idéal possède une formation en agriculture, commerce ou énergie. Une connaissance solide du secteur agricole et des pratiques BtoB, ainsi qu'une expérience avérée en gestion de portefeuilles clients et développement commercial, sont indispensables.</p> <p>Il est essentiel de pouvoir travailler de manière autonome et d'organiser efficacement son travail. L'adaptabilité pour intégrer les innovations du secteur agricole dans l'approche commerciale est également cruciale. Doté(e) d'excellentes compétences en communication et en écoute, il/elle saura établir des relations de confiance avec les clients et partenaires.</p>

Un fort intérêt pour les enjeux de durabilité et d'agroécologie est indispensable, tout comme la capacité à travailler en équipe et à partager les valeurs de l'entreprise.

Les conditions :

Contrat : CDI

Déplacements sur les départements de la Marne (51), l'Aube (10) et la Meuse (55).

Rémunération : 30-35K€ fixe + variable déflatonné (1% du montant des projets).

Avantages : véhicule de service, intéressement, mutuelle d'entreprise.

Pourquoi postuler à ce poste et pas un autre ? :

- Engagement environnemental : travaillez pour une entreprise qui se distingue par ses pratiques durables et respectueuses de l'environnement.
- Environnement de travail dynamique : rejoignez une entreprise à taille humaine qui favorise l'échange et la collaboration.
- Perspectives d'évolution : bénéficiez d'opportunités de développement professionnel et personnel dans une entreprise en pleine croissance.
- Autonomie : profitez d'une grande liberté dans la gestion de votre portefeuille client et de vos actions commerciales.
- Impact positif : contribuez activement à la transition énergétique et à un avenir plus vert et plus durable.

Le processus de recrutement :

- Un premier échange par téléphone avec Élie Toupart du cabinet Inspire RH pour vous découvrir et vérifier si le poste vous correspond.
- Un entretien en visio avec Élie Toupart pour vous donner le maximum d'informations et découvrir votre parcours de manière plus détaillée, ainsi qu'un test de personnalité en ligne.
- Un dernier entretien avec la DRH et le Directeur Commercial de Sunelis pour évaluer les compétences techniques et l'adéquation avec la culture d'entreprise.

Expérience 1/2 ans