

Détail de l'offre : 1 charge d'affaires photovoltaïque - h/f - 67 (CDI)

**Recruteur** LE MERCATO DE L'EMPLOI  
**Code postal** 17000  
**Ville** Rochefort  
**Référence** 156471898570991050  
**Titre de l'offre** 1 charge d'affaires photovoltaïque - h/f - 67 (CDI)  
**Description de la mission** Dans le cadre du développement de projets ambitieux et innovants en énergie solaire, une entreprise dynamique et en pleine croissance recherche activement un Chargé d'Affaires Photovoltaïque H/F pour renforcer son équipe située dans le Bas-Rhin (67).

Le titulaire du poste sera un acteur clé dans la gestion et la réalisation de projets photovoltaïques variés. Ses missions seront les suivantes :

1. Commercial : Développer le chiffre d'affaires et collaboration avec l'équipe commerciale
2. Gestion de Projets : Prendre en charge l'intégralité des projets photovoltaïques, de la phase de conception jusqu'à la mise en service. Cela inclut la gestion de la planification, des budgets, et des délais.
3. Coordination et Supervision technique et financière des affaires : Travailler en étroite collaboration avec les bureaux d'études, les équipes techniques, les fournisseurs ainsi que les sous-traitants.
4. Suivi commercial de la clientèle : Être l'interlocuteur privilégié des clients, comprendre leurs besoins, proposer des solutions adaptées, et assurer un suivi régulier pour garantir leur satisfaction tout au long du projet.
5. Support Technique : Apporter un support technique lors des phases d'avant-vente et de conception des projets. Assurer une veille technologique et sourdine pour proposer des solutions innovantes et performantes.
6. Garant des règles QHSE sur les chantiers

En intégrant cette mission passionnante, le futur Chargé d'Affaires Photovoltaïque rejoindra une équipe à taille humaine, dynamique et solidaire. L'équipe, composée d'experts passionnés par les énergies renouvelables, favorise l'innovation, l'expertise technique, et le partage des connaissances. Pour postuler cliquer ici.

**Type de contrat** CDI  
**Télétravail** Non spécifié  
**Rémunération** 40 K /an  
**Profil** Commercial-Marketing-Vente :  
- Chargé d'affaires / ingénieur d'affaires

Localisation Strasbourg

**Description du profil** Titulaire d'un diplôme Bac 2 à Bac 5, Master, école d'ingénieur, vous possédez des compétences acquises par la formation ou l'expérience soit en management de projets, ingénierie d'affaires ou développement commercial avec une expérience dans le domaine des centrales photovoltaïques

Vous disposez d'un bon esprit de synthèse, d'une excellente relationnel et d'une réelle capacité de négociation.

Une connaissance dans les outils informatiques, gestion et CAO, de dimensionnement PV.

Type de poste ; Temps Plein, CDI, entrée en fonction dès que possible.

Salaire entre 45 K et 52 K brut annuel selon profil et expérience, diverses primes, voiture de fonction

**Profil** Chargé d'affaires / ingénieur d'affaires

**Secteur** Entreprises industrielles