

Détail de l'offre : COMMERCIAL ACHATS POMME DE TERRE H/F

Recruteur	MG Consultants
Adresse	13 avenue du parc Alata, Bâtiment 2, RDC, 60100 Creil
Code postal	60100
Ville	CREIL
Référence	MG 2788
Titre de l'offre	COMMERCIAL ACHATS POMME DE TERRE H/F
Description de la mission	<p>Rattaché(e) au Responsable Commercial Nord, vos missions seront les suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vous élaborez la stratégie commerciale sur le secteur Picard (Oise, Somme, Aisne) : tendances du marché, cibles identifiées, plan d'action, objectifs fixés • Vous êtes en charge de l'achat des pommes de terre sur le secteur Picard : assurer les tours de plaines chez les agriculteurs, leur apporter un conseil et une expertise technique, leur fournir des plants de pommes de terre, procéder à des prises d'échantillon • Vous analysez le potentiel commercial du territoire Picard, développez la recommandation et prospectez de nouveaux agriculteurs • Vous organisez le bon déroulement du transport de la marchandise et gérez le recouvrement en relation avec le service administratif • Vous assurez, en interne, la vente des pommes de terre achetées : identification des prospect, remontées terrain, réunions et communication sur la commercialisation et la contractualisation des pommes de terre • Vous restez en veille sur les innovations et les variétés de pommes de terre et assurez un reporting régulier de votre activité
Type de contrat	CDI
Télétravail	Télétravail total possible
Description de la société	<p>Vous recherchez un poste qui donne la patate ? Vous souhaitez travailler au service du légume préféré des Français en rejoignant une équipe dynamique ? Alors cette opportunité est faite pour vous !</p> <p>AGROMAR est une filiale du groupe INTERSUR, qui est spécialisé, depuis 1987, dans la production et la commercialisation de plants et de pommes de terre de consommation. Son siège est en Espagne, et le groupe est aussi présent en France et au Portugal. Ce sont 40 collaborateurs qui y travaillent chaque jour.</p> <p>Agromar est composée de 10 salariés en France et de 9 salariés en Espagne. L'entreprise est présente en France depuis 2009, et est aujourd'hui installée à Méry-sur-Seine (Aube, 10) et Aire-sur-la-Lys (Pas-de-Calais, 62). Les deux bureaux sont ainsi situés dans des zones importantes et stratégiques de production de pommes de terre. Ils travaillent avec près de 600 producteurs, qui sont répartis dans tous les départements des Hauts-de-France (02, 59, 60, 62, 80), dans la Beauce (28, 41, 45), en Champagne (08, 10, 51) et en Haute-Normandie (27, 76). Ils ont commercialisé 170.000 tonnes de pommes de terre cette année.</p> <p>Dans le cadre d'une création de poste, AGROMAR recherche son/sa futur(e) :</p> <p>COMMERCIAL ACHATS POMME DE TERRE H/F</p> <p>CDI – HAUTS DE FRANCE</p>
Localisation	HAUTS DE FRANCE
Code localisation	Corse
Pays	France
Description du profil	<p>Issu(e) d'une formation Bac +2 à Bac +5 dans le secteur agri/agro, vous justifiez d'une première expérience (stage ou alternance accepté) idéalement dans le conseil et l'accompagnement d'agriculteurs, ou bien dans la vente/achat de productions agricoles.</p> <p>Vous êtes compétent(e) en matière d'itinéraires culturaux, d'agronomie, de protection des cultures.</p> <p>Vous maîtrisez les outils informatiques. La pratique de l'Anglais n'est pas demandée, mais serait un atout (car groupe international), tout comme l'espagnol.</p> <p>Dynamique, sociable et enthousiaste, vous aimez aller au contact des agriculteurs. L'esprit d'équipe est une valeur essentielle pour vous. Vous possédez d'excellentes qualités d'écoute, de communication et d'autonomie. Vous êtes de nature curieuse et diplomate.</p>

Conditions :

Poste en CDI, statut cadre

Localisation : Poste en Home Office, rattaché au bureau d'Aire-sur-la-Lys, avec domiciliation en Picardie, idéalement sur le secteur de Bapaume pour être au centre du territoire agricole.

Rémunération fixe annuelle sur 12 mois + prime variable individuelle + prime variable collective + mutuelle + véhicule de service 2 places à usage privé

Si vous souhaitez rejoindre une équipe conviviale, adressez-nous votre candidature sous la référence MG 2788 à :

MG Consultants

A l'attention de M. Nicolas ANDRE

contact@mgconsultants.com

06 98 51 33 75

Expérience 1/2 ans

Profil Acheteur

Ingénieur Commercial France/Export

Technico-commercial

Chargé de clientèle (banques, assurance...)

Chargé d'affaires / ingénieur d'affaires

Secteur Négoces agricoles